

Oferta pracy

LeasePlan Fleet Management (Polska) Sp. z o.o. jest częścią globalnego koncernu LeasePlan Corporation N.V., światowego lidera w zakresie usług leasingu i zarządzania parkiem samochodowym. Spółki LeasePlan obecne są w 32 krajach, zatrudniają ponad 7400 pracowników i zarządzają flotą 1,8 mln pojazdów. Misją LeasePlan jest zapewnienie tego, what's next w mobilności poprzez "any car, anytime, anywhere" („każdy samochód, o każdej porze i w każdym miejscu”) – aby każdy Klient mógł skupić się na tym, what's next w jego biznesie.

Dowiedz się więcej na stronie: www.leaseplan.com/corporate

Koordynator ds. Sprzedaży do Małych i Średnich Przedsiębiorstw (SME)

Lokalizacja: Warszawa

Zakres obowiązków:

- Odpowiadanie na zapytania Klientów,
- Przygotowanie aplikacji kredytowych,
- Przygotowanie, kontrola i zarządzanie umowami leasingu,
- Koordynacja procesu zamawiania i dostarczania samochodów,
- Bieżące wsparcie Klienta i udzielanie odpowiedzi na zapytania dotycząc realizacji postanowień kontraktowych.
- Obsługa klientów SME oraz utrzymanie wysokiego poziomu satysfakcji klientów,
- Bieżąca współpraca z Kierownikiem Zespołu Sprzedaży do Małych i Średnich Przedsiębiorstw w zakresie pozyskiwania klientów SME i sprzedaży produktów SME,
- Realizacja kluczowych wskaźników efektywności określonych w planie indywidualnym i zespołu,
- Tworzenie raportów i statystyk,
- Ewidencjonowanie reklamacji złożonych przez Klienta.

Wymagania / oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów,
- Silne nastawienie na realizację celów,
- Umiejętność pracy pod presją czasu i wyników, samodzielność w działaniu,
- Dobra organizacja pracy (dokładność, terminowość, rzetelność, umiejętność priorytetyzacji obowiązków),
- Doskonałe umiejętności komunikacyjne, otwartość, umiejętność pracy w zespole,
- Mile widziane roczne doświadczenie w pracy powiązanej z obsługą klienta w sektorze B2B, telesprzedaży i telemarketingu,
- Znajomość języka angielskiego na poziomie komunikatywnym w mowie i piśmie,
- Wrażliwość na potrzeby Klienta,
- Dobra znajomość narzędzi MS Office.

Oferujemy:

- Ciekawą, stabilną pracę w profesjonalnym środowisku, w dynamicznie rozwijającym się zespole LeasePlan, w międzynarodowym środowisku,
- Doskonałą atmosferę pracy,
- Umowę o pracę,
- Prywatną opiekę medyczną,
- Pakiet ubezpieczenia grupowego,
- Program kafeteryjny.

CV wraz z listem motywacyjnym prosimy wysyłać na adres rekrutacja@leaseplan.pl z dopiskiem „Aplikacja na stanowisko Koordynator ds. Sprzedaży do Małych i Średnich Przedsiębiorstw (SME)” w temacie e-maila. Zastrzegamy sobie prawo kontaktu z wybranymi kandydatami. Więcej informacji na temat firmy można uzyskać na www.leaseplan.pl lub www.leaseplan.com

„Administratorem Państwa danych osobowych będzie LeasePlan Fleet Management (Polska) sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul. Postępu 14B, 02-676 Warszawa („LeasePlan”). Dane zbierane są od Państwa w celu prowadzenia postępowania rekrutacyjnego i nie będą przekazywane innym administratorom danych. LeasePlan informuje, że na podstawie art. 221 § 1 Kodeksu pracy, kandydaci do pracy obowiązani są do podania swoich danych osobowych w zakresie wskazanym w tym przepisie. Przysługuje Państwu prawo dostępu do treści swoich danych oraz do ich poprawiania.

Jeżeli życzą sobie Państwo, by Państwa dane osobowe były przetwarzane przez LeasePlan dla potrzeb przyszłych postępowań rekrutacyjnych, uprzejmie prosimy o wyrażenie zgody poprzez umieszczenie poniższej adnotacji: (Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji przyszłych rekrutacji zgodnie z Ustawą z dn. 29. 08. 97 r. o ochronie danych osobowych Dz. Ust. Nr 133, poz. 883).

Oferta pracy