

## Questionnaire pour prospects PC

1. Nom de l'entreprise, adresse, interlocuteur et coordonnées
2. Êtes-vous membre de VSCI-USIC?
3. Combien d'employés (carrossiers, peintres, etc.) travaillent dans votre entreprise?
4. Quels types de véhicules (voiture, véhicule utilitaire, camion, etc.) et/ou marques peuvent être réparés?
5. Quels travaux (p. ex. sellerie, etc.) doivent être externalisés?
6. Disposez-vous d'équipements spéciaux (p. ex. banc de redressage, cabines, etc.)? Si oui, lesquels?
7. Combien de véhicules et quels types (petite voiture, break, véhicule utilitaire, etc.) proposez-vous en guise de véhicules de remplacement?
8. Avez-vous une dépanneuse? Si oui, quel type/charge utile est possible?
9. Votre entreprise est-elle une partenaire de confiance des compagnies d'assurance (p. ex. Zurich Help-Point, AXA Winterthur, Allianz, Vaudoise etc.)?
10. Votre entreprise est-elle une partenaire de confiance des sociétés d'assistance (Elvia, Intertour etc.)?
11. Votre entreprise est-elle partenaire des administrations?
12. Votre entreprise dispose-t-elle de références? Si oui, veuillez les indiquer.
13. Avez-vous un site Internet? Quelle adresse?
14. Remarques?

*Veillez nous faire parvenir les informations requises. Pendant ce temps, nous vérifions la densité des partenaires existants dans votre secteur en tenant compte du volume des commandes. Vos réponses sont contrôlées par le service achat. Nous vous enverrons une réponse dans les plus brefs délais une fois que nous aurons reçu toutes vos informations.*

Merci pour votre aide et l'exhaustivité de vos informations.

Meilleures salutations,  
LeasePlan (Suisse) SA